



PRÄSIDIUMSWAHL 2024

STECKBRIEF KANDIDIERENDE EINFACHES PRÄSIDIUMSMITGLIED



| | |
|-----------------------|---|
| Name: | Niklas Lohse |
| Geburtsdatum: | 19.12.1989 |
| Mitglied seit: | 2005 |
| Beruf: | Senior Global Commodity Manager (Einkaufsmanager) |

Das bedeutet Hertha BSC für mich:

Von klein auf bin ich immer wieder mal mit meinem Vater und/oder Opas zu Hertha gegangen. Meine erste eigene Dauerkarte habe ich 2004 bekommen und sie seitdem auch bis heute behalten. 2005 bin ich dann mit 15 Jahren Mitglied geworden und habe im Team U18 meine ersten Auswärtserfahrungen gesammelt. Seit jener Saison 2004/05 ist Hertha BSC für mich, neben Familie und Freunden, die einzige echte Konstante in meinem Leben. Fast alles hat sich in diesen 20 Jahren in irgendeiner Art und Weise verändert, Prioritäten sich verschoben, Wohnorte oder Jobs gewechselt, Freundinnen gekommen, gegangen und zuletzt geblieben – Hertha BSC war immer da, in jeder Lebensphase, hat mir meinen engsten Freundeskreis beschert und ist ein fester Bestandteil meiner persönlichen Identität – und mittlerweile auch der meines Sohnes. Hertha bedeutet für mich Kontinuität und Konstanz in einem dynamischen, schnelllebigen Alltag, wo sich viele Dinge häufig ändern. Natürlich ändert sich auch bei Hertha viel, doch am Ende steht man trotzdem wieder mit den gleichen Leuten im Olympiastadion, guckt Fußball und schwankt emotional zwischen Meisterschaft und Insolvenz.

Darum kandidiere ich als einfaches Präsidiumsmitglied:

Bereits zur Nachwahl des Präsidiums im vergangenen Jahr habe ich als einfaches Präsidiumsmitglied kandidiert und bin mit 581 Stimmen nur knapp an den damals erforderlichen 600 Stimmen gescheitert. Es hat sich nichts an meiner Motivation geändert, dass ich meine Expertise, Erfahrung, Netzwerke und Leidenschaft für Hertha BSC anbieten möchte, um die Ziele, die im nächsten Punkt genannt werden, zu erreichen.

Das möchte ich in meiner Amtszeit unbedingt umsetzen:

Primär: die Strategie des amtierenden Präsidiums grundlegend fortsetzen. Sprich, einen nahbaren und demütigen Verein nachhaltig finanziell zu konsolidieren und sich auf die eigenen Wurzeln zu besinnen.

Darüber hinaus möchte ich mit meinem Wirken einen elementaren Beitrag dazu leisten, dass Hertha BSC nach außen professionell repräsentiert wird, individuelle Alleingänge, persönliche Befindlichkeiten oder Präferenzen ganz klar dem Wohle des Vereins unterstellt werden und wir dem großen Erbe unseres Traditionsvereins gerecht werden.

Nach innen möchte ich aktiv eine offene, ehrliche und direkte Kommunikationskultur, insbesondere zwischen den einzelnen Gremien vorleben. Kollegialität und Vertrauen sind essenzielle Voraussetzungen für die zuvor erwähnte Außendarstellung. Zugleich muss diese Form der Kommunikation auch mit allen Abteilungen gelebt werden, da Hertha BSC weitaus mehr als nur Profifußball ist.

Ich möchte aktiv mit dazu beitragen, dass die Peinlichkeiten, internen Grabenkämpfe oder egoistisches Alpha-Männchen Verhalten der Vergangenheit angehören. Das bedeutet nicht, dass intern nicht trotzdem hinterfragt, leidenschaftlich diskutiert und auch gestritten werden darf bzw. muss, sondern zeugt von Professionalität, Demokratieverständnis und der Priorisierung von Hertha über allem. Des Weiteren möchte ich Verantwortung für Themengebiete übernehmen, in denen ich entweder Erfahrung mitbringe oder wo Hertha einfach Hilfe und eine Person benötigt, die sich mit Ehrgeiz und Leidenschaft voll reinhängt.

In diesem Bereich habe ich meine größte Expertise:

Ich bin gelernter Industriekaufmann, habe einen Bachelor in Betriebswirtschaftslehre und einen Master in Luftfahrtmanagement. In den letzten knapp 15 Jahren habe ich in den Einkaufsabteilungen von Rolls-Royce und Tesla wesentliche Erfahrungen im Kostenmanagement gesammelt. Ich habe umfangreiche Umstrukturierungs- und Einsparmaßnahmen geleitet, die bei Rolls-Royce als Luftfahrtunternehmen zu Beginn der Corona Pandemie notwendig wurden. Sowohl in verschiedenen Funktionen bei Rolls-Royce als auch als Einkaufsleiter bei Tesla habe ich komplexe, multinationale Verträge im hohen Millionenbereich verhandelt, unterschrieben und anschließend implementiert und gelebt. Seit Jahren führe und entwickle ich Teams und habe Strategien in verschiedensten Themengebieten und Industrien (Bau, Outsourcing, IT, Lieferketten) erstellt.

Meine Erfahrungen und Fähigkeiten kann ich Hertha BSC in verschiedenen Bereichen anbieten, je nachdem wo meine Unterstützung am meisten benötigt wird, sei es in der wirtschaftlichen Sanierung, der strategischen Ausrichtung, in der Zusammenarbeit mit einem Investor oder etwas völlig anderem.

Ich bin flexibel einsetzbar und möchte einen aktiven Beitrag für einen in sämtlichen Bereichen erfolgreichen Hertha BSC leisten.